

RECHERCHE POUR ASSURER SON DÉVELOPPEMENT

**Conseiller.ère Technico-Commercial.e - Parquet H/F/X
Lieu : Soumagne**

Rejoignez notre équipe en tant que Technico-Commercial(e) – Devenez expert(e) dans l'univers du parquet

Vous aimez les solutions techniques, le contact client et vous avez soif d'apprendre ?

Rejoignez une entreprise dynamique en pleine évolution et contribuez activement à la satisfaction de notre clientèle professionnelle dans le domaine du **parquet et des revêtements de sol**.

Votre mission

En tant que **Technico-Commercial(e)**, vous accompagnez nos clients professionnels et particuliers dans l'étude de leurs projets. Vous élaborez des offres sur mesure, négociez avec les fournisseurs et assurez un suivi rigoureux de vos dossiers. Grâce à votre expertise, vous jouerez un rôle clé dans la fidélisation de nos clients.

Vos responsabilités

- Analyse des besoins clients : comprendre les demandes techniques et proposer les solutions de revêtements les plus adaptées.
- Élaboration d'offres : rédiger des devis complets et assurer leur suivi.
- Négociation fournisseurs : obtenir les meilleures conditions d'achat en lien avec la stratégie de marge.
- Suivi et fidélisation clients: garantir un service de qualité, du devis à la livraison.
- Collaboration interne: travailler en synergie avec les services techniques, logistiques et commerciaux.
- Participation showroom: être présent(e) 1 samedi matin sur 2 pour conseiller les clients particuliers et professionnels.
- Veille technique: suivre les tendances du marché (nouvelles gammes de parquets, matériaux innovants, normes du secteur).

Profil recherché

- Première expérience commerciale en B2B (atout).
- Intérêt marqué pour les produits techniques et décoratifs (parquet, revêtements de sol, menuiserie, construction).
- Maîtrise du français, et de bonnes bases en allemand sont un vrai plus.
- Curiosité, rigueur, autonomie et sens du service.

- Excellentes qualités relationnelles et esprit orienté solutions.

Ce que nous offrons

- Un contrat à temps plein dans une entreprise stable et reconnue.
- Une fonction enrichissante avec de réelles perspectives d'évolution vers une expertise produit.
- Un rôle central dans la relation clients/fournisseurs.
- Un accompagnement à la montée en compétence et à la spécialisation technique.

Chez nous, vous n'êtes pas seulement vendeur : vous devenez **expert parquet, partenaire de confiance et acteur clé du service client**.

Nous serons ravis de faire votre connaissance et d'échanger avec vous sur ce poste stratégique !

"Rejoignez une entreprise innovante et bâtissez votre avenir avec nous !"

Candidature

Envoyez votre candidature à **jobs@biemar.be** avec la mention "*Technico-Commercial Parquet*" en objet.

Nous serons ravis de faire votre connaissance et de vous accueillir dans notre équipe.