

Suche zur Gewährleistung seines Wachstums

Ein(e) Außendienstmitarbeiter(in) für Holz, Platten & Derivate

Werden Sie Außendienstmitarbeiter bei Biemar Bois – Gestalten Sie unseren Erfolg mit!

Sie sind ein motivierter Verkäufer auf der Suche nach einer neuen Herausforderung, bei der Ihre Expertise den Unterschied macht? Werden Sie Teil von **Biemar Bois**, einem wachsenden Unternehmen, und tragen Sie aktiv zur Entwicklung unserer Projekte bei, während Sie maßgeschneiderte technische Lösungen für unsere Kunden bieten.

Ihre Aufgabe:

Als Außendienstmitarbeiter spielen Sie eine zentrale Rolle bei der Erweiterung unseres Kundenportfolios. Sie sind verantwortlich für die Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten und sorgen für eine außergewöhnliche Kundenerfahrung im Bausektor.

Ihre Hauptverantwortlichkeiten:

- **Akquise und Geschäftsentwicklung:** Entwickeln Sie ein starkes Netzwerk aus Kunden und Interessenten in der Provinz Lüttich und im Großherzogtum Luxemburg. Sie arbeiten selbstständig und steuern Ihre eigenen Verkaufsaktionen.
- **Individuelle technische Beratung:** Bieten Sie Ihre Expertise für ein breites Produktspektrum (Holz, Platten, Fassaden, Dachdeckung, etc.) an, um die Bedürfnisse Ihrer Kunden präzise zu erfüllen.
- **Erstellung von Angeboten und Verhandlungen:** Erstellen Sie überzeugende Angebote, führen Sie Verhandlungen und schließen Sie Verträge erfolgreich ab.
- **Langfristige Kundenbindung:** Sorgen Sie für eine vertrauensvolle Kundenbeziehung und einen hervorragenden Nachverkaufsservice, um Ihre Kunden zu binden und deren Zufriedenheit zu gewährleisten.
- **Interne Zusammenarbeit:** Arbeiten Sie eng mit unseren Logistik- und Verwaltungsteams zusammen, um einen reibungslosen und schnellen Service zu garantieren.
- **Marktforschung und Innovation:** Bleiben Sie stets über Markttrends und Kundenbedürfnisse informiert und nehmen Sie an Veranstaltungen teil, um die Sichtbarkeit des Unternehmens zu erhöhen.

Was wir suchen:

- **Mindestens 3 Jahre Erfahrung** in einer kommerziellen Funktion, idealerweise im Bauwesen oder im Bereich Baustoffe.
- **Fließende Sprachkenntnisse in Französisch und Deutsch**, um mit unseren Kunden in beiden Sprachen zu kommunizieren.

- **Selbstständigkeit und Eigeninitiative:** Sie können Ihre Zeit eigenverantwortlich verwalten und Entscheidungen treffen, die Ihre Verkaufsprojekte vorantreiben.
- **Teamgeist und positive Einstellung:** Sie arbeiten gerne im Team und bleiben dabei offen und konstruktiv.
- **Organisationstalent und Stressbewältigung:** Sie können Ihre Aufgaben effizient und fokussiert erledigen, auch unter Druck.

Was wir bieten:

- **Ein Vollzeitvertrag** mit Tagesarbeitszeiten und einem Samstagmorgen, der alle zwei Wochen gearbeitet wird.
- **Ein wettbewerbsfähiges Gehalt**, das Ihrer Erfahrung und Expertise entspricht.
- **Ein motivierendes Arbeitsumfeld**, in dem Sie sich schnell weiterentwickeln können, dank kontinuierlicher Schulungen und echter Unterstützung durch das Team.
- **Hohe Autonomie** und eine zentrale Rolle in unserer kommerziellen Entwicklung.
- **Ein förderliches Arbeitsumfeld**, das auf menschlichen Werten basiert: Demut, positiver Geist, Respekt, Aufrichtigkeit, Teamarbeit und Professionalität.

Warum Biemar Bois?

Bei **Biemar Bois** sind Sie aktiver Gestalter Ihres Erfolges! Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, einem dynamischen Unternehmen beizutreten, in dem jeder Außendienstmitarbeiter eine entscheidende Rolle spielt. Sie haben die nötigen Ressourcen und die Unterstützung, um erfolgreich zu sein und sich in einem Umfeld weiterzuentwickeln, in dem Teamarbeit und Eigenverantwortung geschätzt werden.

Bereit, sich der Herausforderung zu stellen? Bewerben Sie sich noch heute, indem Sie Ihre Bewerbung an jobs@biemar.be senden und "Außendienstmitarbeiter" im Betreff angeben. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen und mit Ihnen über Ihre zukünftige Rolle in unserem Team zu sprechen!

„Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens und gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns!“