

RECHERCHE POUR ASSURER SON DÉVELOPPEMENT

Un(e) DELEGUE COMMERCIAL spécialisé(e) BOIS, PANNEAUX & dérivés

Rejoignez Biemar Bois en tant que Commercial Externe – Prenez part à notre succès !

Vous êtes un commercial motivé, à la recherche d'un nouveau défi où votre expertise fera la différence ? Rejoignez **Biemar Bois**, une entreprise en pleine croissance, et contribuez activement au développement de nos projets tout en apportant des solutions techniques sur mesure à nos clients.

Votre mission :

En tant que **Commercial Externe**, vous jouerez un rôle central dans l'expansion de notre portefeuille client. Vous serez responsable de développer de nouvelles opportunités commerciales et de garantir une expérience client exceptionnelle dans le secteur du bâtiment.

Vos principales responsabilités :

- **Prospection et développement commercial** : Développez un réseau solide de clients et prospects en province de Liège et au Grand-Duché de Luxembourg. Vous êtes autonome et pilotez vos actions.
- **Conseil technique personnalisé** : Apportez votre expertise sur une large gamme de produits (bois, panneaux, façade, toiture, etc.) pour répondre précisément aux besoins des clients.
- **Rédaction d'offres commerciales** et négociations : Créez des offres convaincantes et menez les négociations jusqu'à la conclusion de contrats.
- **Suivi client à long terme** : Assurez une relation de confiance et un suivi après-vente impeccable, pour fidéliser vos clients et leur garantir une satisfaction totale.
- **Collaboration interne** : Travaillez en étroite collaboration avec nos équipes logistiques et administratives pour garantir un service fluide et rapide.
- **Veille et innovation** : Restez à la pointe des tendances du marché et des besoins des clients, et participez à des événements pour accroître la visibilité de l'entreprise.

Ce que nous recherchons :

- **Expérience de 3 ans minimum** dans un rôle commercial, idéalement dans le secteur du bâtiment ou des matériaux de construction.
- **Maîtrise du français et de l'allemand**, indispensable pour communiquer avec nos clients dans les deux langues.
- **Autonomie et prise d'initiative** : Vous savez gérer votre emploi du temps et prendre les décisions qui feront avancer vos projets commerciaux.
- **Esprit d'équipe et attitude positive** : Vous aimez collaborer tout en gardant une approche ouverte et constructive.

- **Organisation et gestion du stress** : Vous savez jongler entre vos responsabilités tout en restant efficace et concentré sur vos objectifs.

Ce que nous offrons :

- **Un contrat à temps plein**, avec des horaires de jour et un samedi matin travaillé toutes les deux semaines.
- **Un salaire compétitif** adapté à votre expérience et expertise.
- **Un environnement motivant** où vous pourrez évoluer rapidement grâce à des formations continues et un vrai soutien de l'équipe.
- **Une forte autonomie**, avec un rôle clé dans notre développement commercial.
- **Un cadre de travail épanouissant** fondé sur des valeurs humaines : Humilité, esprit positif, respect, franchise, collectif et professionnalisme.

Pourquoi rejoindre Biemar Bois ?

Chez **Biemar Bois**, vous êtes acteur de votre réussite ! Nous vous offrons l'opportunité de rejoindre une entreprise dynamique, où chaque commercial joue un rôle crucial. Vous aurez les ressources et l'accompagnement nécessaires pour réussir et évoluer dans un environnement où l'esprit d'équipe et l'autonomie sont valorisés.

Envie de relever le défi ? Postulez dès maintenant en envoyant votre candidature à jobs@biemar.be en précisant **Délégué Commercial** dans l'objet. Nous serions ravis de faire votre connaissance et d'échanger sur votre futur rôle au sein de notre équipe !

"Rejoignez une entreprise innovante et bâtissez votre avenir avec nous !"